



## ПРИМЕРНА МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

**по процедура за избор на изпълнител Публична покана с предмет: Закупуване на лицензи за специализиран софтуер, необходим за разработване на иновацията-облачно базирана ITSM платформа**

Настоящата методика представлява съвкупност от правила, които имат за цел да се определи начина, по който ще се извърши класиране на офертите и ще се определи изпълнителят на настоящата поръчка. Класирането на оферти по обекта на процедурата се извършва по комплексна оценка, изчислена на база техническата и финансова оценка на офертите, като критерият е „Оптимално съотношение качество – цена”. Класирането на офертите се извършва по низходящ ред на получената комплексна оценка, като на първо място се класира офертата с най-висока оценка.

Показателите и съответните им относителни тегла в комплексната оценка са, както следва:

Показател - П (наименование)	Относително тегло	Максимално възможен брой точки	Символно обозначение (точките по показателя)
1	2	3	4
1. Предложена цена – П 1	50 % (0,50)	100	Т ц
2. Допълнителни технически параметри на предложения софтуер – П 2	50 % (0,50)	100	Т с

*В колона № 1 са посочени определените показатели с техните обозначения; в колона № 2 са посочени относителните тегла на всеки показател, като процент от комплексната оценка (до 100%); в колона № 3 е посочен максимално възможният брой точки (еднакъв за всички показатели); в колона № 4 е дадено символното обозначение на точките, които ще получи дадена оферта в конкретен показател.*

### **Указания за определяне на оценката по всеки показател :**

Показател 1 – „Предложена цена”, с максимален брой точки – 100 и относително тегло в комплексната оценка – 0,50.

Максималният брой точки получава офертата с предложена най-ниска цена – 10 точки. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$$Т ц = 100 \times \frac{C_{\min}}{C_n}, \text{ където:}$$

- „100” е максималните точки по показателя ;
- „C<sub>min</sub>” е най-ниската предложена цена ;



➤ „ $C_n$ ” е цената на  $n$ -я участник.

Точките по първия показател на  $n$ -я участник се получават по следната формула:

$$P_1 = T_{ц} \times 0,50, \text{ където:}$$

➤ „0,50” е относителното тегло на показателя.

Показател 2 (П2) – Допълнителни технически параметри на предложения софтуер – П 2.

Оценка на офертите се изчислява на база точките присъдени на всеки участник, по всеки Технически показател, въз основа на Техническото му предложение и приложенията към него( ако е приложимо), по следната таблица:

ДОПЪЛНИТЕЛНИ ТЕХНИЧЕСКИ ПОКАЗАТЕЛИ	БРОЙ ТОЧКИ
Софтуерът има готова функционалност за поддръжка на процес по управление на проекти – Waterflow	20
Софтуерът има готова функционалност за поддръжка на процес по гъвкаво управление на проекти – Agile	20
Софтуерът има готова функционалност за поддръжка на процес по гъвкаво управление на мащабни проекти – Scaled Agile съгласно системата SAFe	20
Софтуерът има готова функционалност за поддръжка на процес по управление на нуждите	20
Софтуерът има готова функционалност за поддръжка на процес по управление на ресурсите	20
<b>Максимална оценка</b>	<b>100 т.</b>

Оценката по Показател 2 на  $n$ -я участник се получават по следната формула:

$$P_2 = T_{с} \times 0,50, \text{ където :}$$

➤ „0,50” е относителното тегло на показателя.

Комплексната оценка /КО/ на всеки участник се получава като сума от оценките на офертата по двата показателя, изчислени по формулата:



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
ЕВРОПЕЙСКИ ФОНД ЗА  
РЕГИОНАЛНО РАЗВИТИЕ



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА  
ИНОВАЦИИ И  
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ

---

$$КО = П_1 + П_2$$

Офертата получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място.

В случай, че двама или повече кандидати в процедурата получат равни КО, за изпълнител се избира кандидатът, който предлага най-ниска цена. В случай, че точките и по този показател са равни, изпълнителят се определя чрез публичен жребий.